

Rynek usług prawniczych się zmienił.  
Czas na naukę nowych umiejętności!

CYKL SZKOLEŃ

Niezwykle  
warsztaty  
prowadzone  
przez ekspertów

## PROFESJONALNY RADCA PRAWNY

cena ~~750zł netto~~  
za  
szkolenie: 450zł netto-jeśli  
wplacisz do  
31.12.2019

Tylko w OIRP w  
Poznaniu!

Ograniczona liczba  
uczestników!

Tylko jeden termin!



Maciej Bobrowicz  
radca prawny, mediator,  
negocjator.



Grzegorz Furgał  
ekspert ds. marketingu  
i promocji kancelarii prawnych



Ryszard Sowiński  
doradca kancelarii prawnych  
w obszarze zarządzania

Daty i tematyka szkoleń w 2020 roku:

- 14 lutego Ryszard Sowiński: Wycena zleceń kancelarii. Jak określić i wynegocjować dobrą stawkę?
- 21 lutego Ryszard Sowiński: Zadowolony klient kancelarii. Jak podnieść satysfakcję klienta i liczbę poleceń?
- 28 lutego Ryszard Sowiński: Sprawna kancelaria. Jak podnieść efektywność organizacyjną kancelarii i osiągnąć lepsze wyniki?
- 6 marca Grzegorz Furgał: Jak promować kancelarię w Internecie.
- 13 marca Grzegorz Furgał: Jak zaistnieć na portalu LinkedIn. Budowa marki osobistej i pozyskiwanie klientów.
- 20 marca Maciej Bobrowicz: Reprezentacja klienta w mediacji.
- 27 marca Grzegorz Furgał: Pozyskiwanie klienta poprzez media społecznościowe.
- 3 kwietnia Maciej Bobrowicz: Przygotowanie do negocjacji - mapa negocjacji.
- 17 kwietnia Grzegorz Furgał: Etyczne promowanie kancelarii na Facebooku.
- 24 kwietnia Ryszard Sowiński: Sprzedaż usług prawniczych. Jak pozyskiwać nowe zlecenia skutecznie i z klasą?
- 8 maja Maciej Bobrowicz: Dlaczego samuraje byli najlepszymi wojownikami na świecie i czego mogą od nich nauczyć się profesjonalni prawnicy (w negocjacjach i nie tylko).
- 15 maja Maciej Bobrowicz: Perswazja i techniki wywierania wpływu w negocjacjach.